

I'm not robot  reCAPTCHA

**I'm not robot!**

## Le conseil le livre du consultant et du client pdf

Écrit par des praticiens du conseil en collaboration avec des "utilisateurs", cet ouvrage vous permettra de connaître les savoir-faire, les méthodologies et les techniques du conseil et du consultant. Il répond aux besoins des clients et des managers qui s'interrogent sur les clés de différenciation des cabinets et des offres de conseil et sur la manière de travailler des consultants. Un livre passionnant qui présente de manière inédite le conseil dans toutes ses dimensions : historique, sociologique, économique, méthodologique et managériale. Écrit par des praticiens du conseil en collaboration avec des "utilisateurs", cet ouvrage vous permettra de connaître les savoir-faire, les méthodologies et les techniques du conseil et du consultant. Il donnera les savoirs indispensables et toutes les clés du métier au consultant débutant, qu'il exerce en indépendant ou qu'il soit intégré en entreprise. Le consultant chevronné sera agréablement surpris d'y retrouver les fondamentaux d'un métier "qui préfigure le mode de travail des travailleurs du savoir". Véritable livre de référence, ce guide passionnant est à portée de tous les lecteurs, des plus néophytes aux plus expérimentés. Il donnera les savoirs indispensables et toutes les clés du métier au consultant débutant, qu'il exerce en indépendant ou qu'il soit intégré en entreprise. Livre de convictions, écrit par des professionnels qui aiment leur métier, il contribuera fortement à l'amélioration de l'efficacité dans la relation conseil-clients. Véritable bible du métier de conseil, aussi bien du point de vue du client que de celui du consultant. Un livre, écrit par des praticiens du conseil et leurs clients, qui s'appuie sur des pratiques réelles. Une boîte à outils de plus de 50 modèles. Une analyse fondée sur un travail hautement documenté, parfaitement structuré, clair et précis qui démystifie les idées reçues ou les stéréotypes pour favoriser une relation harmonieuse entre le conseil et son client. Le consultant chevronné sera agréablement surpris d'y retrouver les fondamentaux d'un métier "qui préfigure le mode de travail des travailleurs du savoir". La bible du métier entièrement actualisée et enrichie : mise à jour des données factuelles et chiffrées, nouveaux portraits de consultants, et compléments sur les pratiques d'intervention, les méthodologies de conduite du changement, le marché du conseil et les formations. Un ouvrage de référence écrit par des praticiens du conseil et leurs clients, qui s'appuie sur des pratiques réelles. Une boîte à outils de plus de 50 modèles. Une analyse fondée sur un travail hautement documenté qui démystifie les idées reçues et les stéréotypes. Un livre de convictions destiné à favoriser une relation harmonieuse entre le conseil et son client. We're sorry, but WorldCat does not work without JavaScript enabled. Jean Simonet , Jean Pierre Bouchez , Patrick Gilbert , Joël Pelade Collection Références 30 janvier 2003 Tout ce que vous désirez savoir de A à Z sur le conseil et cet univers incontournable. Sommaire Connaître le conseil par son histoire Être client du conseil L'intervention : le métier de consultant au quotidien La boîte à outils du consultant Le business Conseil et services professionnels : vers l'économie du savoir Caractéristiques Avis libraires et clients Avis audio Écoutez ce qu'en disent nos libraires ! À propos des auteurs Derniers produits consultés Ce livre vraiment original vous présente le conseil dans toutes ses dimensions : historique, sociologique, économique, méthodologique et managériale. Écrit par des praticiens du conseil en collaboration avec des "utilisateurs", cet ouvrage vous permettra de connaître les savoir-faire, les méthodologies et les techniques du conseil et du consultant. Le consultant chevronné sera agréablement surpris d'y retrouver les fondamentaux d'un métier "qui préfigure le mode de travail des travailleurs du savoir". Il répond aux besoins des clients et des managers qui s'interrogent sur les clés de différenciation des cabinets et des offres de conseil et sur la manière de travailler des consultants. Un livre passionnant qui présente de manière inédite le conseil dans toutes ses dimensions : historique, sociologique, économique, méthodologique et managériale. Écrit par des praticiens du conseil en collaboration avec des "utilisateurs", cet ouvrage vous permettra de connaître les savoir-faire, les méthodologies et les techniques du conseil et du consultant. Please enable JavaScript on your browser. Le consultant chevronné sera agréablement surpris d'y retrouver les fondamentaux d'un métier "qui préfigure le mode de travail des travailleurs du savoir". La bible du métier entièrement actualisée et enrichie : mise à jour des données factuelles et chiffrées, nouveaux portraits de consultants, et compléments sur les pratiques d'intervention, les méthodologies de conduite du changement, le marché du conseil et les formations. Un ouvrage de référence écrit par des praticiens du conseil et leurs clients, qui s'appuie sur des pratiques réelles. Une boîte à outils de plus de 50 modèles. Une analyse fondée sur un travail hautement documenté qui démystifie les idées reçues et les stéréotypes. Un livre de convictions destiné à favoriser une relation harmonieuse entre le conseil et son client. Rentrée scolaire Livres Ebooks & liseuses Nouveautés Coups de cœur Livres à prix réduits Bons plans Jeux de société Reprise de livres Résumé Un livre passionnant qui présente de manière inédite le conseil dans toutes ses dimensions : historique, sociologique, économique, méthodologique et managériale.