EXPOSITION • CONFÉRENCES • TABLES RONDES • ATELIERS • RENDEZ-VOUS PROJETS

SALONS SOLUTIONS

22*• 23 • 24 septembre 2020

*(à partir de 14h00)

PARIS EXPO
PORTE DE VERSAILLES

www.salons-solutions.com

Colloque IA des métiers de l'entreprise
by Salons Solutions

INVITATION

plus de 200 exposants
consultez la liste complète des exposants sur : www.salons-solutions.com

80 Tables rondes et conférences
Inclus : Colloque IA des métiers de l'entreprise

30 ateliers exposants
consultez le programme des ateliers exposants sur : www.salons-solutions.com

2 jours 1/2 pour toutes vos solutions informatiques !

Les visiteurs pourront rencontrer plus de 200 exposants dans les domaines des progiciels de gestion intégrés, mais aussi de la gestion de la relation client, de la Business Intelligence et du Big Data, des nouvelles solutions Achats, de la dématérialisation, de l'archivage électronique, de la gestion de l'information ainsi que du document numérique.

SOLUTIONS SALONS **erp**

Progiciels de Gestion Intégrés …

Administrer les grandes fonctions, piloter l'activité, développer ses marchés et intégrer les solutions. ERP comprenant les modules « traditionnels » : comptabilité, finances, RH, achats, GPAO, gestion commerciale, outils d'analyse et de décision • ERP pour les industries manufacturières et de process • ERP dédiés aux PME / PMI • ERP "verticaux" • ERP en mode SaaS • ERP dans le Cloud public • Applications CRM, Supply Chain Management, Business Intelligence • Applications e-Business : e-Commerce, e-Procurement • Progiciels stand-alone, packages spécifiques métier • Middleware (SGBD, EAI, outils d'intégration), outils d'interface avec le front-office • Outils d'administration, d'optimisation, de sécurité • Architectures et services Web • Infogérance • Intégrateurs • Applications mobiles • Gestion de projets • GPAO • GQAO • GMAO …

SOLUTIONS SALONS **démat**

Dématérialisation, archivage, signature électronique, gestion de l'information, des processus documentaires et du document numérique...

Entrer pleinement dans l'économie digitale et généraliser la numérisation des processus et des données. Plate-forme de dématérialisation • Facturation électronique • Dématérialisation fiscale • Coffres forts numériques • Tiers de confiance • Signature électronique • Certificat électronique • EDI • XML • Workflow et Gestion des Processus • Archivage et Records Management • Interopérabilité • Gestion du cycle de vie de l'information • Gestion Electronique de Documents (GED) • EMC / Entreprise Content Management • LAD / Lecture Automatique de Documents • Intranet documentaire • Solution sécurisée de télétransmission • Gestion des flux documentaires…

SOLUTIONS SALONS **e-achats**

Toutes les solutions "e-achats" …

Choisir et gérer ses fournisseurs, moderniser et automatiser la fonction achat, dématérialiser la facturation et les paiements, rencontrer les prestataires tiers, sont les principales préoccupations des entreprises à la recherche d'une réelle maîtrise de leurs dépenses.

• Editeur de solutions de e-Sourcing, de e-Procurement, de e-Paiement, de Spend Management, de SRM, de Contract Management… • Spécialiste des transactions sécurisées • Cabinet de conseil en stratégie Achat • Opérateur de place de marché électronique• Fournisseur/opérateur de cartes Achat • Opérateur de solutions de e-travel • Fournisseur de catalogues électroniques • Société de services informatiques • Intégrateur technologique • Spécialiste de la gestion du changement • Spécialiste des portails • ISP • Formateur • …

SOLUTIONS SALONS **bi & big data**

Du reporting à l'Analytics en passant par le Big Data…

Présenter, synthétiser, visualiser et analyser les activités de l'entreprise ; optimiser sa performance en temps réel… Solutions de BI stand-alone généralistes • SID : système d'information décisionnel • ERP intégrant un module BI • Suites décisionnelles complètes pour PME • BI en mode SaaS ou On Demand • Solutions BI spécialisées (fonction, métier) • Extracteur de données Hadoop, moteur de recherche • Data Warehouse, Datamart • Infocentre, bases de données, serveurs OLAP • Solutions d'analyse et de pilotage temps réel • Solutions de modélisation, de simulation,… • Portail décisionnel, outils de reporting • EAI, plates-formes d'intégration, connecteurs ERP …

SOLUTIONS SALONS **crm & mkg**

CRM, SFA, e-marketing...

Identifier et capter de nouveaux prospects, faciliter le travail de ses forces de vente, fidéliser ses clients, gérer des centres de contacts multicanaux, optimiser son SAV, prospecter sur les réseaux sociaux, développer le m-marketing…

• Suites progicielles CRM (généralistes ou verticales) • ERP intégrant un module CRM • CRM en mode ASP/SaaS ou On Demand • Applications SFA/AFV (Automatisation des Forces de Vente) : gestion de comptes clients, de contacts, d'opportunités commerciales, de prises de rendez-vous, de modules de gestion pour les références articles, pour la liste des prix, pour la vente en groupe… • Solutions de gestion de centres de contacts multicanaux • Solutions de prospection mobiles et de proximité • Progiciels de gestion de SAV • Outils de mise en oeuvre de campagnes marketing et e-marketing • Consultants spécialisés CRM et/ou BI • SSII-Intégrateurs • Social CRM • …

Tables rondes et conférences Salons Solutions 2020 en accès libre

Programme non-contractuel, sous réserve de modifications. Mise à jour quotidiennement sur www.salons-solutions.com

LE PROGRAMME

SALONS SOLUTIONS erp

Direction des Conférences : Philippe Grange (Media Dell'Arte)

Mardi 22 septembre

14H45 – 15H45 Débat Inaugurale : L***es ERP, robustes leviers de redémarrage de l'activité des entreprises ? Pour quelles raisons ? Explications, illustrations.***

16H15 – 17H15 Table ronde : ***Apparier la RPA (Robotic Process Automation) aux ERP, est-ce possible et utile ? Dans quels cas ? Quels en sont les bénéfices et les limites ? Cas concrets et débat.***

Mercredi 23 septembre

10H15 – 11H15 Table ronde : ***Cloud ? ERP hybride + best-of-breed ? Full on-premise ? Que fait-on de nos projets d'avant la pandémie, est-ce (bien) le moment de prendre de grandes décisions ? Pourquoi oui ?***

11H45 – 12H45 Table ronde : ***Choix de l'ERP (1ère partie) : Premier équipement ou changement d'ERP, y voir clair sur 360° en amont du choix. Avec la collaboration des bons partenaires…*** - 1ère session

14H00 – 14H30 Avis d'experts : ***Greffer du Machine Learning à l'ERP : est-ce réaliste ? Dans quels buts et comment ?***

14H45 – 15H45 Table ronde : ***Choix de l'ERP (2ème partie) : Franchir sans écueil toutes les étapes qui valident – bien au-delà de la mise en production – le bon choix de la solution ERP…*** - 1ère session

16H15 – 16H45 Avis d'experts : ***Quels ERP permettent le déploiement rapide d'une activité e-Commerce avec collecte physique ? Retours d'expériences***

17H00 – 18H00 Table ronde : ***Opportunités applicatives, fonctionnelles, technologiques et sécuritaires : ce que nous apprenons de nos ERP mis à l'épreuve du télétravail généralisé… Quels enrichissements attendre des éditeurs ?***

Jeudi 24 septembre

9H45 – 10H45 Table ronde : ***En période économique tendue, le chant des sirènes des tiers-mainteneurs ERP se fait plus doux : faut-il y céder ?***

11H15 – 11H45 Avis d'experts : ***Intégrer dans l'ERP des données issues des applications IoT : facile à dire, mais… comment s'y prendre ? Qui en a la responsabilité et la propriété ?***

12H00 – 13H00 Table ronde : ***Choix de l'ERP (1ère partie) : Premier équipement ou changement d'ERP, y voir clair sur 360° en amont du choix. Avec la collaboration des bons partenaires…*** - 2ème session

14H45 – 15H45 Table ronde : ***Choix de l'ERP (2ème partie) : Franchir sans écueil toutes les étapes qui valident – bien au-delà de la mise en production – le bon choix de la solution ERP… »*** - 2ème session

15H30-16H00 Conférence DFCG : ***Comment la PME peut-elle élaborer une stratégie digitale avec peu de moyens***

LE PROGRAMME

SALONS SOLUTIONS démat

Direction des Conférences : Céline Boittin (Céline Boittin Conseil)

Mardi 22 septembre

15H15 – 16H15 Conférence Inaugurale : ***Comment la dématérialisation renforce la résilence, l'adaptabilité, l'efficacité des organisations ? Quels enjeux et enseignements de la crise Covid-19 sur les stratégies démat' à venir ?***

Mercredi 23 septembre

10H00 – 11H00 Table ronde : ***De la commande client à la facturation : digitaliser, automatiser, robotiser le cycle client pour optimiser la trésorerie et mieux satisfaire les clients***

11H30-12H30 Table ronde : ***RPA, IA, stratégies d'automatisation... vers une entreprise hyper-performante***

14H00 – 15H00 Table ronde : ***Facturation 100% électronique, portail unifié, robotisation … : accélérer la transformation digitale de la fonction finance !***

Jeudi 24 septembre

10H00 – 11H00 Table ronde : ***Dématérialisez en toute confiance et conformité ! Signature éléctronique, archivage : quelles actualités, innovations, meilleures pratiques ?***
14H30 – 15H30 Conférence de clôture : ***Démat, IA, Robotisation, BPM, Cloud : renforcer la digitalisation et l'automatisation des processus de l'entreprise post covid-19***

LE PROGRAMME

SALONS SOLUTIONS e-achats

Direction des Conférences : Philippe Grange (Media Dell'Arte)

Mardi 22 septembre

15H00 – 16H00 Débat Inaugural : ***Les Achats, ces héros ! Témoignages autour du redéploiement des activités achats et des outils de travail de celles et ceux qui ont contribué à faire fonctionner coûte que coûte leur entreprise (pour les besoins de la Nation) au plus fort de la crise Covid-19 et du confinement.***
16H30 – 17H00 Avis d'experts : ***Achats - certifications des achats – vérifications de conformité des livraisons : la chaîne digitale doit jouer à plein régime ! Est-ce le cas ? Quelles solutions le permettent ?***

Mercredi 23 septembre

09H45 – 10H15 Libres propos d'Axiscope : ***Architecture et sécurité d'une solution de SRM/e-Achats***
10H30 – 11H45 Table ronde : ***Repenser de A à Z le risque fournisseurs : premiers enseignements, nouveau paradigme, outils inédits…*** - 1ère session
12H15 – 13H00 Avis d'experts : ***L'IA a-t-elle/aurait-elle pu améliorer l'efficacité des Achats en temps de crise ? Comment ?***
14H00 – 15H00 Table ronde : ***Les solutions eAchats ont-elles été à la hauteur des attentes des acheteurs professionnels comme des acheteurs occasionnels durant ces derniers mois difficiles ? Et du service aux utilisateurs, qu'en a-t-il été ?***
16H15 – 16H45 Avis d'experts : ***Plus vitale que jamais, la connexion entre les solutions eAchats et Supply Chain doit être robuste. Comment s'en garantir ?*** - 1ère session
17H00 – 17H30 Libres propos Market Dojo : ***Source-to-Contract : comment choisir entre une full suite ou un logiciel best-of-breed dédié ?***

Jeudi 24 septembre

10h45 - 11h45 - Table ronde : ***C'est maintenant que le SRM (Supply Relationship Management) prend tout son sens. Il faut tout mettre à plat et tout reconstruire. Pour ce faire, quelles sont les pistes ? Que proposent les nouvelles solutions du marché ?*** - 1ère session
12H15 – 12H45 Avis d'experts : ***Plus vitale que jamais, la connexion entre les solutions eAchats et Supply Chain doit être robuste. Comment s'en garantir ?*** - 2ème session
14H00 – 14H30 Avis d'experts : ***Dans Procure-to-pay, il y a « pay ». Qui a vraiment la main sur les paiements et leurs délais : la DHA, le credit-manager, la DAF, la RSE ? Comment implémenter dans l'outil des politiques divergentes non-discriminantes en la matière ? Retours d'expériences.***
14H15-15H30 Conférence : ***Sourcing, Spend, eProcurement, Performance Achats, SRM, eSourcing … Quelles sont les bonnes pratiques pour construire progressivement sa feuille de route digitale achats?***
15H30 – 16H30 Table ronde : ***C'est maintenant que le SRM (Supply Relationship Management) prend tout son sens. Il faut tout mettre à plat et tout reconstruire. Pour ce faire, quelles sont les pistes ? Que proposent les nouvelles solutions du marché ?*** - 2ème session

LE PROGRAMME

SALONS SOLUTIONS crm & mkg

Direction des Conférences :
Fabrice Frossard
(Faber Content)

Mardi 22 septembre

14H15 – 15H15 Conférence : ***Le CRM est-il voué à devenir une plateforme d'expérience client et d'hyperpersonnalisation ?***
15H45 – 16H45 Conférence : ***Jusqu'où automatiser son CRM avec l'intelligence artificielle ?***
17H00 – 18H00 Conférence : ***La RPA permet-elle d'optimiser la gestion du CRM ?***

Mercredi 23 septembre

9H45 – 10H45 Conférence : ***La dataviz est-elle le nouveau graal du CRM ?***
11H15 – 12H15 Conférence : ***Le couplage CRM et CDP a-t-il fait ses preuves ? Est-il devenu le socle des actions commerciales ?***

Jeudi 24 septembre

14H00 – 15H00 Conférence : ***Les CRM de nouvelle génération***
15H45 – 16H45 Conférence : ***Que ce soit pour l'ABM (Account based marketing) ou autre approche de social selling, les réseaux sociaux sont-ils une source pour enrichir son CRM ? Comment les utiliser ?***

LE PROGRAMME

SALONS SOLUTIONS bi & big data

Mardi 22 septembre

15h00 – 16h00 : Débat Inaugural BI/BIG DATA : ***BI et IA : Enjeux, analyse et perspectives***
16H30-17H00 : Conférence DFCG : ***Gestion stratégique de la donnée***

Mercredi 23 septembre

10h00 - 11h00 : ***Comment inciter les métiers à s'approprier les nouvelles tendances de la BI ?***
15h30 - 16h30 : ***Comment rendre les analytiques accessibles ?***

Jeudi 24 septembre

10H00 -11h00 : ***Quid de la Qualité de la donnée, pré et post traitement ?***
11H30-12H30 : Conférence : ***Bien exploiter la donnée au sein de l'entreprise, une question de culture et de stratégie pour les organisations !***

Programme détaillé et inscription sur www.salons-solutions.com

LE PROGRAMME

Colloque IA des métiers de l'entreprise
by Salons Solutions

Direction des Conférences :
Philippe Grange
(Media Dell'Arte)

Mercredi 23 septembre

14H00 – 14H45 Débat Inaugural : ***L'IA en entreprise se doit-elle d'être éthique ? Pourquoi, comment ? Sous la responsabilité de qui ? Exemples à suivre…***
15H00 – 15H30 Témoignage : ***Stratégie, simulations tactiques, aide à la décision, … Comment se concrétisent les promesses de l'IA à l'égard des Directions Générales ?***
15H45 – 16H15 Témoignage : ***Ce que l'IA apporte déjà aux DAF, et ce qu'ils en attendent encore***
16H30 – 17H00 Témoignage : ***L'IA et les campagnes de la Direction Marketing : gains édifiants et contreparties.***
17H15 – 17H45 Témoignage : ***A la Direction de Production, l'IA accélère la mise en œuvre de l'industrie 4.0. Voici comment .***

Jeudi 24 septembre

9H45 – 10H15 Conférence d'ouverture : ***Quels sont les principaux impacts opérationnels et fonctionnels de l'IA appliquée à l'optimisation des processus de l'entreprise ?***
10H30 – 11H00 Témoignage : ***Comment, grâce à l'IA, la DRH détecte (mieux) et "élève" (bien) les High Potentials de l'entreprise.***
11H15 – 11H45 Témoignage : ***IA & Direction des Achats : pour une gestion du risque fournisseurs d'une justesse inédite !***
12H00 – 12H30 Témoignage : ***Direction Commerciale : mieux vendre – tout simplement - avec l'aide de l'IA…***
12H30 – 13H15 Débat de clôture : ***Créer une direction de l'IA dans l'entreprise est-ce indispensable (sans entrer en compétition avec la direction Datas, celle du Digital ou même avec la DSI) ?***

LE PROGRAMME "FOCUS SUPPLY CHAIN"

Direction des Conférences :
Laurène de Vialar
(Voxlog)

Mardi 22 septembre

16H45 – 17H45 Conférence : ***IA et Supply chain : comment bénéficier des atouts offerts par les nouvelles technologies ?***

Mercredi 23 septembre

15H30 – 16H30 Conférence : ***L'ERP, un outil adapté à la supply chain étendue ?***
16H45 – 17H45 Conférence : ***Big Data et Machine Learning : Quelles datas pour optimiser la supply chain ?***

EXTRAIT DU PROGRAMME DES ATELIERS-EXPOSANTS
ERP, DEMAT, CRM, BI et EACHATS (en accès libre)

Mardi 22 septembre

16H00 – 16H45 : **Et si on arrêtait Excel et les Mails pour gérer les besoins métier ? Votre business mérite mieux !** – Atelier DAMAaaS

Mercredi 23 septembre

10H00 – 10H45 : **Et si vous repreniez la main sur votre parcours client ?** – Atelier ITEROP

11H00 – 11H45 : **Note de frais : comment l'intelligence artificielle permet de diviser les temps de traitement par 4** – Atelier N2F

11H00 – 11H45 : **Dématérialisation des Factures Fournisseurs : le point sur les aspects réglementaires, organisationnels et technologiques du processus Procure-to-Pay** – Atelier ITESOFT

11H00 – 11H45 : **Microsoft D365 vs SAP S/4HANA : L'affrontement entre les ERP les plus short-listés du marché** – Atelier TVH CONSULTING

12H00 – 12H45 : **Objectif zéro papier : les erreurs à ne pas commettre pour réussir son projet de gestion documentaire?** – Atelier Groupe T2I / YOUDOC

12H00 – 12H45 : Atelier DIRECTSKILLS

12H00 – 12H45 : Atelier INFINEO

14H00 – 14H45 : **Une solution cloud de digitalisation des processus P2P et O2C : l'outil indispensable pour faciliter et sécuriser le traitement de vos factures, commandes et relances, même en télétravail** – Atelier ESKER

14H00 – 14H45 : Atelier SIATEL

14H00 – 14H45 : **Plateformes Low code & BPM : le futur de l'ERP ?** – Atelier AXELOR

15H00 – 15H45 : **3 solutions clés de gestion documentaire en 2020** – Atelier SYMTRAX

15H00 – 15H45 : **Automatisation des processus métier : pourquoi expérience client et efficacité opérationnelle ne sont pas au rendez-vous ?** – Atelier ITESOFT

15H00 – 15H45 : **Une Longueur d'avance : de l'information à la décision, devenez le véritable capitaine du navire !** – Atelier TVH CONSULTING

16H00 – 16H45 : **Et si on arrêtait Excel et les Mails pour gérer les besoins métier ? Votre business mérite mieux !** – Atelier DAMAaaS

16H00 – 16H45 : Atelier REPORT ONE

16H00 – 16H45 : **Les enjeux de la digitalisation des données produits : qualité, rapidité, efficacité.** Atelier COMARCH

Jeudi 24 septembre

10H00 – 10H45 : **L'association gagnante : Une plateforme P2P/O2C partagée co-financée pour le bénéfice du client et du fournisseur** – Atelier DOC PROCESS

10H00 – 10H45 : Atelier SERENITE CONSEIL

11H00 – 11H45 : **Demande d'achats : maîtriser son processus de l'émission de la demande à la génération de la commande, et faciliter le traitement des factures** – Atelier ELO Digital Office

11H00 – 11H45 : Atelier REPORT ONE

11h30 – 12H30 : **L'actualité de la facture électronique suite à la loi finance 2020, où en sommes-nous ? Quels rôles des services de confiance dans cette transformation annoncée ?**– Atelier FNTC

13H00 – 13H45 : **Automatisez le traitement de vos factures fournisseurs** – Atelier ELO Digital Office

14H00 – 14H45 : **Et si on arrêtait Excel et les Mails pour gérer les besoins métier ? Votre business mérite mieux !** – Atelier DAMAaaS

Programme détaillé et inscription sur www.salons-solutions.com

SOLUTIONS SALONS

votre badge vous donne accès également aux salons :

SOLUTIONS RH Ressources Humaines

eLearning expo

Digital Workplace
INTRANET & SOLUTIONS COLLABORATIVES

documation

CLOUD + DATA CENTER

IoT world + M to M Embedded
DESIGNING A CONNECTED WORLD

Les Partenaires

Liste au 01/07/2020

ACTION commerciale · archimag · Conquérir · DAF magazine · DÉCIDEURS · Décision Achats · DFCG · DOCaufutur.fr · eFutura · erp-infos · finance&gestion · fntc · Forum ATENA · GPE · iTPro.fr · L'INFORMATICIEN · Le nouvel Economiste · Les Echos · MARKESS · marketing · Option Finance · PROFESSION ACHATS · Programmez! · Qualité références · Relation Client · silicon.fr · SMARTDSI · Solutions numériques · teknowlogy CXP · TiKibuzz · VOX 361 · VOX LOG

INFORMATIONS PRATIQUES

Horaires : **Mardi 22 septembre 2020 de 14:00 à 18:30**
Mercredi 23 septembre 2020 de 09:30 à 18:30
Jeudi 24 septembre 2020 de 09:30 à 17:30

@SalonsSolutions
#salonssolutions

SalonsSolutions

Lieu : **Paris Expo - Porte de Versailles - Pavillon 7.2**

Accès : • **en bus :** Station "Porte de Versailles", lignes 39 et 80 • **en métro :** Ligne n° 12 (Mairie d'Issy – Porte de la Chapelle, direction Mairie d'Issy) Station Porte de Versailles - Sortie Paris Expo • **en Tramway :** Station "Porte de Versailles", T3 • **par avion** (Air France, transporteur officiel) : des réductions sont appliquées sur une très large gamme de tarifs dans toutes les classes de transport (Espace Affaires, Tempo) • **par train** : Réduction SNCF sur demande par mail en précisant l'adresse d'envoi des coupons de réduction et le nom du salon

Organisation : INFOPROMOTIONS - **www.groupesolutions.fr**