



## I-Deal Development accompagne Fabrice Szegedi dans le rachat du groupe GMS

I-Deal Development accompagne le directeur général du groupe GMS, Monsieur Fabrice Szegedi, dans son opération de LMBO. **I-Deal Development** a su fédérer à ses côtés des fonds d'investissement régionaux : Sodero Gestion (représenté par Valérie Allain-Duprè) et Loire-Centre Capital (représenté par Alexandre Pajot).

Fondé en 1997, le Groupe GMS s'est dès son origine positionné comme un **expert dans l'externalisation des fonctions commerciales et marketing**. Piloté par son **actuel DG depuis 2010**, Monsieur **Fabrice Szegedi**, ce diplômé de l'ESSEC a su donner un nouvel élan au groupe qui a connu depuis une forte croissance (+ 50% entre 2010 et 2016), grâce d'une part au développement du portefeuille client et d'autre part à la consolidation des comptes clients existant. Ses équipes interviennent sur tout le territoire français, pour des clients grands comptes (Ikea, Orange, Mac Donald...). Fort de ses **23M€ de CA** sur l'exercice 2016, et de ses **200 collaborateurs**, le groupe a établi une **approche opérationnelle innovante** et résolument orientée vers le **digital**.

L'approche de l'opération proposée par I-Deal Development a permis à Monsieur Szegedi de convaincre les actionnaires sortant, le fonds d'investissement **Ciclad** et Monsieur **Pascal Favier** (dirigeant fondateur) de la pertinence et la solidité de son projet. Il est à noter que **Monsieur Pascal Favier réinvestit**, aux coté de **Monsieur Fabrice Szegedi**.

**Sodero Gestion** est un acteur majeur du capital investissement du grand ouest, avec plus de 50 ans d'expérience et plus d'une centaines d'entreprises en portefeuille. Spécialisé dans la transmission et sécurisation du capital, ce fonds intervient sur toutes les problématiques de MBO et d'OBO et de croissance externe.

**Loire Centre Capital** est un investisseur impliqué dans les réseaux régionaux qui participe au développement de la région Centre-Val de Loire en accompagnant exclusivement des entreprises de son territoire sur des problématiques de développement et de transmission d'entreprise.

### **A propos d' I-Deal development**

*Avec une forte expérience des **opérations de rapprochement**, I-DEAL DEVELOPMENT se positionne comme un acteur à forte valeur ajoutée dans l'**accompagnement des PME** à des étapes clés de leur développement. Le cabinet intervient dans des structures actionnariales complexes (fonds d'investissement, contextes familiaux,...) autour de deux lignes métier : le **conseil en stratégie opérationnelle**, en intervenant sur le quotidien des sociétés dans leurs problématiques ; et dans tous types d'**opérations de haut de bilan** (cession, acquisition, augmentation de Capital, ...) permettant à l'entreprise de franchir des étapes clés. Plus d'information [ici](#) et plus d'actualité [ici](#).*

**Conseil Dirigeant** (Monsieur Fabrice Szegedi) : **I-Deal Development** (Frédéric Bonan, Thierry Bloch, Nathanaël Blanc) ;

**Conseil Juridique Acquéreur** : **Cabinet Joyaud** (Béatrice Joyaud) ;

**Conseil Fiscal** : **Hogan Lovells** (Bruno Knadjian, Laurent Ragot)

**Sodero Gestion** : Valérie Allain-Duprè ; **Loire Centre Capital** : Alexandre Pajot ;

**Banques** : **Caisse d'Épargne Loire Centre** (Amélie Lebreton), **Banque Populaire Val de France** (Clément Monégier du Sorbier)