

Notre cabinet, DE CORGNOL & AGNES, recrute pour l'un de ses clients, société internationale innovante et dynamique, leader dans la conception, la production et la commercialisation de matières sèches pour les Vins & Spiritueux, son : **Ingénieur Commercial Bordeaux Rive Droite h/f.**

POSTE ET MISSION

Rattaché(e) au Directeur de Région et au sein de l'équipe commerciale, vous prenez la responsabilité du secteur de Bordeaux Rive Droite et de la Dordogne.

A ce titre, vous :

- Fidélisez le portefeuille clients existant (viticulteurs, caves coopératives, négociants, Grands Crus Classés) ;
- Animez un réseau composé de distributeurs ;
- Développez de nouveaux clients ;
- Optimisez les contacts commerciaux ;
- Appliquez et suivez la politique commerciale ;
- Développez et animez un réseau de prescripteurs (Œnologues Conseil, Laboratoires Œnologiques, Courtiers, etc.) ;
- Organisez et/ou participez à des événements en collaboration avec le service marketing : salons, soirées, dégustations, etc. ;
- Assurez un reporting de votre activité.

En parallèle de vos missions, vous assurez le rôle de Coordinateur(trice) de la Place de Bordeaux pour l'équipe commerciale, en vous appuyant sur votre réseau et sur votre connaissance des différents acteurs.

Cette description prend en compte les principales responsabilités ; elle n'est pas limitative.



PROFIL

De formation supérieure technique et/ou commerciale de type Bac+5 (DNO idéalement), vous justifiez d'une expérience professionnelle confirmée d'au moins 5 années au sein de la filière du vin de Bordeaux ou dans la vente de produits techniques au sein de la filière (verrerie, capsules, fournisseur de packagings techniques, produits d'élevage du vin, etc.).

Passionné(e) par le monde du vin et par le commerce, vous montrez un intérêt pour les aspects techniques.

Votre tempérament de développeur, vos qualités humaines ainsi que votre esprit d'équipe seront d'importants atouts pour mener à bien votre mission et évoluer au sein du groupe.

La pratique de l'anglais est souhaitée, celle de l'espagnol serait un atout.

Le package proposé est de nature à motiver des candidats à potentiel : salaire fixe + variable + véhicule de fonction + ordinateur portable + téléphone portable + Intéressement & Participation.

Pour répondre à cette offre, adressez votre candidature en toute confidentialité, sous la référence ICB27-CC/CAV, à l'adresse suivante : recrutement@decorgnoletagnes.fr.

CONDITIONS

- Contrat : CDI
- Salaire : Selon profil
- Localisation : Bordeaux

