



La société Pardela Wines fait partie du groupe François Lurton. Nous perpétons le métier de distributeur spécialisé en vins du Languedoc-Roussillon, Gascogne et Vins du Monde depuis notre création en 1999.

Notre Mission est la distribution en France des vins produits par François Lurton (50% du CA) et par nos producteurs partenaires des quatre coins du monde. Nous représentons ainsi parmi les meilleurs producteurs d'Italie, d'Espagne, du Portugal, d'Australie, de Nouvelle-Zélande et d'Afrique du Sud, entre autres. Nous possédons une large gamme de 150 références, sur le segment des produits premiums.

Avec une forte présence sur le réseau traditionnel, nous travaillons avec nos partenaires pour établir des relations commerciales durables et de confiance sur l'ensemble du territoire.

Dans le cadre d'un remplacement de congés maternité (CDD 4 mois) nous recherchons un/une :

Assistant(e) Commercial(e) Grands Comptes H/F
Poste basé au siège à Vayres (33)

Rattaché directement au directeur de la filiale votre rôle comprend les missions suivantes :

-Participation à l'élaboration des propositions commerciales, assurer le suivi de la mise en place des propositions commerciales et gestion de la relation client.

-Assurer le suivi des Clients Grands comptes de l'administration de la commande à sa livraison (gestion des transports , facturation, classement, archivage, gestion des dossiers clients, gestion des litiges, suivi et relance sur les règlements , traitement des dossiers marketing) en relation étroite avec les différents service du groupe (marketing, logistique, financier).

-Gestion administrative et commerciale des clients Grande Distribution (compléter les fiches logistiques, fiches techniques, tableau de suivi commerciale, demande d'échantillons, suivi des appels d'offres nationales et régionales).

-Maitrise des interfaces logistiques et techniques des clients variés (connexion aux interfaces logistique et technique utilisées par nos clients).

-Création et mise à jour des tarifs grands comptes, des fiches clients et des fiches techniques produits.

-Gestion et suivi des tableaux de bord.

-Gestion de la boutique WEB (administration des commandes, traitement des livraisons) et des commandes particuliers.

Profil :

Rigueur, Organisation, gestion des priorités, polyvalence, esprit d'équipe, autonomie et qualité relationnelle.

Anglais courant minimum, espagnol serait un plus.

Expérience dans le vin ou bonne sensibilité.

Connaissance du réseau grande distribution et des outils du secteur.

BTS, DUT minimum

Maitrise pack office

Cette offre d'emploi correspond à votre recherche et à votre profil. Afin d'étudier votre candidature avec attention, nous vous invitons à envoyer vos candidatures à :

loic.parola@francoislurton.com