

Intitulé du poste :

Technico-Commercial (H/F)

L'Entreprise :

Depuis 1997, COREMAT fournit en matériels les entreprises du BTP des régions Picardie, Champagne-Ardenne et IDF. Nos prestations comprennent la location de matériel chantier (Etalement, Coffrage, Echafaudages et de la Sécurité) mais également les installations électriques provisoires et le montage/démontage d'échafaudage multidirectionnel, qui sont mises en place par nos techniciens et contrôlées par un organisme agréé.

Descriptif du poste :

Sur votre secteur géographique (Picardie/Champagne Ardenne/Nord de la région parisienne), vous êtes, en tant que Technico-Commercial (H/F), responsable du développement commercial de la société sur ce secteur et de la pérennité des relations entre les clients et l'entreprise.

Vous êtes rattaché au Responsable d'Agence et vos principales missions sont les suivantes :

- ⇒ Développer et fidéliser votre portefeuille de clients dans un environnement B2B,
- ⇒ Prospecter de nouveaux clients sur votre secteur géographique,
- ⇒ Apporter des solutions complètes à vos clients (produits et services) avec l'aide de l'équipe de vente et des fournisseurs,
- ⇒ Établir les meilleurs devis et conclure les ventes,
- ⇒ S'assurer des paiements clients (relances),
- ⇒ Effectuer le reporting quotidien du suivi de votre portefeuille au Chef d'Agence.

Profil recherché :

Vous avez au moins une expérience dans le domaine du BTP, en conduite de travaux ou en prospection commerciale et/ou vente de produits dans un environnement BtoB et êtes à la recherche d'un nouveau challenge.

Vous avez une affinité certaine pour les produits techniques. Vous êtes reconnu pour votre autonomie et votre sens du résultat et du challenge.

Vous êtes à l'aise avec les chiffres et les outils informatiques (Excel, outils de vente et CRM, etc.).

Vous souhaitez vous épanouir au sein d'une équipe passionnée, conviviale et exigeante, tout en bénéficiant de la force et de la pérennité d'une entreprise familiale depuis trois générations ? Alors, ce poste est fait pour vous !

Poste basé à :

BUCY-LE-LONG (02)

Type de contrat :	CDI
Horaires :	/
Rémunération :	Selon profil

Candidature (CV + Lettre de Motivation) à retourner à : sous la référence :	pierre.giral@giral-invest.fr
	2022 - 233COR