

Intitulé du poste :	<i>Promoteur des Ventes (H/F)</i>
---------------------	--

L'Entreprise :

Nespoli France, filiale de Nespoli Group, est le partenaire des professionnels et des particuliers pour la fourniture de matériels d'outils du peintre, brosse de ménage, peinture aérosols, outils métal. Notre développement produit est entièrement orienté sur les besoins de l'utilisateur final qu'il soit expert ou débutant. Dans la multitude des offres que nous trouvons sur les marchés, le prix est souvent le seul facteur de différenciation. Pour se démarquer, Nespoli Group s'attache à offrir des outils innovants qui garantissent la performance, facilitent la réalisation des chantiers avec des outils ergonomiques et faciles d'utilisation.

Descriptif du poste :

Le Promoteur est chargé :

- de la représentation de la Société NESPOLI FRANCE auprès des clients en collaboration avec les Délégués Commerciaux en charge des secteurs sur lequel il est amené à intervenir.
- de l'élaboration et du suivi du cross marketing,
- des implantations.

Profil recherché :

Expérience en GSB idéalement dans le secteur du bricolage / peinture

Poste basé à :	Région Parisienne - déplacement sur les départements 75 - 91- 93- 94
Type de contrat :	CDI
Horaires :	Horaire de jour
Rémunération :	Fixe 1650€ / mois + primes + voiture de fonction

Candidature (CV + Lettre de Motivation) à retourner à :	Céline WICQUART - RRH celine.wicquart@nespolifrance.fr
sous la référence :	170529 - 167NES