

المُلخَص وفق الإِطار المَرجمي الرسول ﷺ مفاوضا ومستشيرا

الإطار المَرجمي

- ✓ مبدأ التفاوض في معاملة رسول الله ﷺ للآخر وفوائده
 - ✓ إعمال مبدأ الشورى في سيرة المصطفى ﷺ لتدبير شؤون المسلمين
 - ✓ من فوائد الشورى والتفاوض رص الصف الداخلي وتدبير الإختلاف
- المحور الأول : مبدأ التفاوض في معاملة رسول الله ﷺ للآخر وفوائده

1. مفهوم التفاوض أسلوب من أساليب حل النزاعات بين المختلفين حول قضايا معقدة تتداخل فيها مصالح متعددة

2. نماذج من مفاوضات النبي ﷺ

- أ - التفاوض الجماعي: مفاوضاته ﷺ لقريش بالحدَيْبِيَّة ، ويهود بني النَّضِير في شأن خَيْبَر
- ب - التفاوض الفردي: مفاوضاته ﷺ لعتبة بن ربيعة الذي دعاه للتنازل عن النبوة مقابل ما يشاء من المال أو السلطة

3. مبدأ التفاوض في معاملة الرسول ﷺ للآخر وفوائده

فوائد التفاوض النبوي	تجلياته	مبدأ التفاوض النبوي ومميزاته
التوصل إلى اتفاق يحقق مصالح الطرفين	قبوله بعدم كتابة البسمة، وقبوله عدم قضاء العمرة إلا في السنة القادمة	كفاءة الانسحاب التفاوضي
حفظ الحقوق والكرامة	اختياره ﷺ عثمان بن عفان رضي الله عنه للتفاوض مع قريش	اختيار المفاوض المناسب
تجنب الحروب وسفك الدماء	بيعة الرضوان التي بايع فيها الصحابة رسول الله	تقوية الموقف التفاوضي
إكتساب مهارات الإقناع والحوار والتواصل	حين اشترط ﷺ إطلاق سراح عثمان بن عفان ثمنا للسلم	فرض الإحترام لقواعد التفاوض
	استمألته ﷺ أحد قادة قريش إلى صفه " الجليس بن علقمة" الذي احتج على قريش محاولا إقناعها بالتراجع عن منع المسلمين من أداء العمرة	إرباك الخصوم

tawasoul.over-blog.net