

# NOVIAL

*NOVIAL CONSULTING SAS*

*Conseil et coaching de Politique Générale (Stratégie, organisation, identité, décision)*

*Business development, Intelligence économique, Innovation*

*Partenariats, transmission, négociation, médiation*

*la force de la vision globale et de l'approche humaines*

## PACK FUSACT FUSion ACquisition Transmission



# Quelques constats

- Aujourd'hui, près de 10% du chômage est généré par une mauvaise ou une absence de transmission d'entreprise
- Fusion, acquisition ou transmission sont des dossiers de chiffres, d'actifs, de passifs de cash flow, de valeur patrimoniale, d'organisation mais sont surtout aussi des affaires de personnes et de vision
- Le métier de coach m'est venu quand, lors d'une transmission, mes clients m'ont remercié de leur avoir demandé une certaine prise de recul qui leur a permis de mieux définir qui ils étaient pour mieux trouver leur chemin et la cible à identifier
- Par l'ingénierie concourante entre les acteurs stratégiques, juridiques, financiers, relationnels, organisationnels dès le départ, vous gagnez du temps, de l'argent et de la motivation
- Après avoir exercé des métiers liés à l'administration, la finance, l'audit, les relations internationales, la stratégie et l'organisation, j'ai donc imaginé le PACK FUSACT à activer en tout ou partie dans les métiers de la stratégie, du management de projet, des relations humaines et de la recherche de partenaires en relation avec les autres métiers d'accompagnement



# PACK FUSion ACquisition Transmission

## l'approche globale de votre projet

- Industrie, hôtellerie, conseil, défense, luxe

- Recherche de vision : stratégie, SWOT, identité, critères de recherche,
- Forfait ou régie
- Aides CR

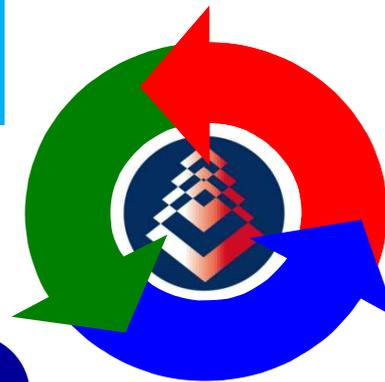
- Recherche externe de partenaires  
1 à 5 % du CA facturés en 3/3
- et de financements :  
1 à 5 % des fonds levés

CHOISISSEZ

- **Assistance à maîtrise d'ouvrage** : ingénierie concourante du projet, définition et atteinte des objectifs
- Forfait ou régie

Votre ou vos briques d'intervention

- **Approche humaine** : connaissance des personnes au-delà des chiffres, organisation, règles de fonctionnement
- Forfait ou régie



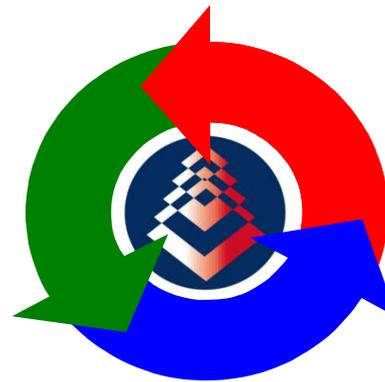
# Les méthodes d'intervention

NOVIAL vous propose une complémentarité de natures d'interventions individualisées ou mixées pour développer et optimiser les performances de l'individu, de l'équipe et de la structure dans son fonctionnement comme dans son développement

- coaching de développement individuel et d'équipe (atteinte d'objectif et performance avec potentiel humain et méthode)

- coaching stratégique, opérationnel et d'affaires (atteinte d'objectif et performance avec potentiels structurel, métier, humain et méthode)

Vous choisissez



vos ou vos prestations

- conseil et assistance (apport de solutions ponctuelles)

- Formation (transmission ponctuelle de savoirs)

- Team-building & management (découvrir et mieux retenir par une activité)

- Animation (faire ponctuellement ressortir et partager des solutions)

- Industrie, hôtellerie, agriculture, banque & assurances
- Administrations et collectivités, défense, luxe



- **stratégie industrielle et commerciale, partenariats, alliances**
- **reprises, transmissions, management de transition**



- **Coaching**
  - Facilitation des relations opérationnelles et humaines entre les parties
  - Définition et atteinte de stratégie, vision, identité, forces et faiblesses
  - Aide à la méthodologie de recherche de nouveaux objectifs opérationnels motivants
  - Aide à la méthodologie de recherche de partenaires et d'alliés
  - Aide à la prise de recul et à la prise de décision
- **Animation**
  - Ateliers de créativité sur la recherche de vision et sur les risques
  - Ateliers de simulation de modèles, de recherche de sens
  - Analyse et consolidation de retour d'expérience négatifs ou positifs
- **Conseil**
  - Études sectorielles - Identification et recherche des partenaires
  - Réalisation d'accords de partenariats, coordination de projets
  - Mise en place de managers de transition sur une durée déterminée
  - Lobbying national et européen, intelligence industrielle
- **Formations adaptées issues de notre catalogue**
  - Politique générale des organisations - Global Brain Management (GBM) ®
  - Négociation & Médiation (CN) - Management des Risques (CR)
  - Intelligence Economique (CIE) - Activités & brain – Atelier de créativité (AC)
  - Outils "transverses" MBTI, Fables, Process Comm, Ennéagramme, Jeux, TMS, TOB



## ● Organisation, changement, développement personnel et de groupe

### ● Coaching

- du dirigeant, des collaborateurs : aide à l'identification, la compréhension et l'atteinte d'objectifs sur des aspects d'identité, de problématique de relation, de management, de leadership, de structure
- du groupe de façon individuelle et collective : fonctionnement opérationnel de l'équipe, validation des règles, des processus, de la structuration du temps, du leadership, définition des orientations du groupe en fonction des contraintes de l'environnement, optimisation de la composition des équipes, des équipages, adaptation au changement (structure, processus, technologie, produit...) identité d'entreprise, processus d'organisation, recherche de motivation, performance, recherche de sens, règles de fonctionnement, style de management, communication

### ● Animation

- Aide à la définition commune d'organisation, d'objectifs, de modalités de changement
- recherche d'éthique et de gouvernance



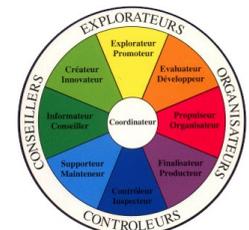
### ● Conseil

- Audit d'organisation (leadership, structure, membres, activités, processus) avec entretiens individuels et collectifs pour régulation ou évolution de format
- approche globale GPEC



### ● Formations adaptées issues de notre catalogue

- Management individuel (CM 1) Management collectif (CM 2) Politique générale (CO)
- Maîtriser votre leadership (CL) Maîtrisez votre Stress (CS) Activités & brain
- Prise de Parole en média ou en public (CP) Atelier de créativité (AC)
- Outils "transverses" MBTI, Fables, Process Comm, Ennéagramme, Jeux, TMS, TOB



# Vos contacts

**NOVIAL**



**CONSULTING & INSTITUTE SAS**

**François CHARLES**

*conseil, coaching, formation*

*en stratégie, management et développement personnel*

12 rue du Port F-21130 LES MAILLYS

Tel : 00 33 (0)3 80 57 38 42

fcharles@novialgroup.fr site : [www.novialgroup.fr](http://www.novialgroup.fr)

**SAS NOVIAL INSTITUTE - RCS DIJON 803841196 - APE 9559A**

**SAS NOVIAL CONSULTING - RCS DIJON 804 091 338 – APE 7022Z**

