

NOVIAL

*facilitation stratégique et opérationnelle
coaching - team building - conseil - formation*

L'hyper-matrice transactionnelle

Process Comm, MBTI, Ennéagramme, morpho, PNL, AT

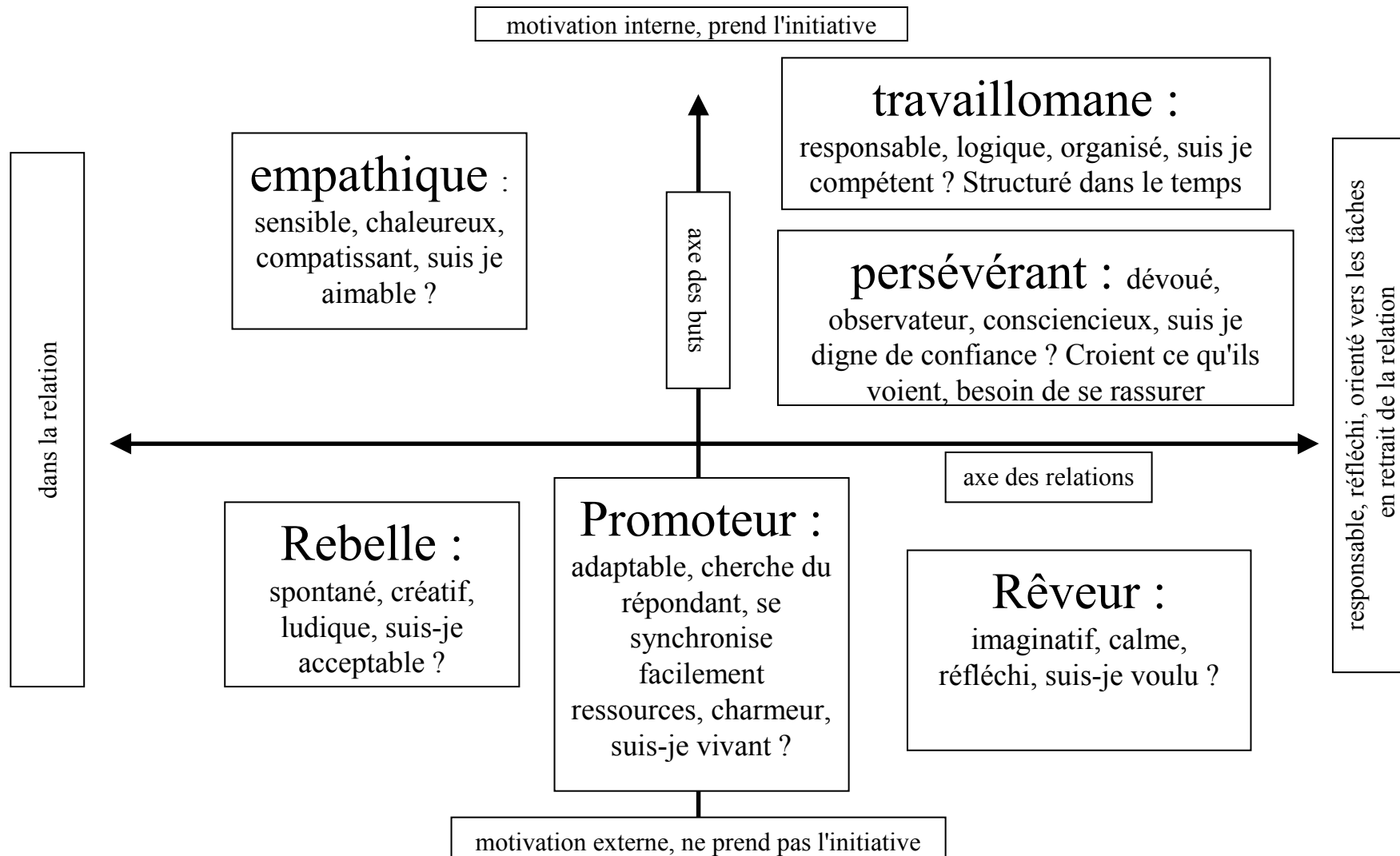


introduction

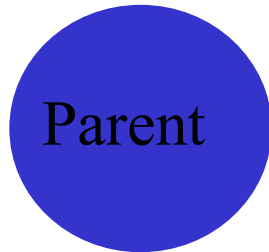
- Cette matrice a été créée pour faciliter l'identification de certains profils de personnalité difficiles, comme par exemple ceux présentant déjà un très grand équilibre et demandant un travail approfondi pour identifier les bases réelles de fonctionnement ou présentant certaines incompréhensions entre la perception du praticien et l'appréciation du client.
- Elle utilise la matrice Process Com sur laquelle ont été superposés certains outils de typologie de personnalité décrits ci-après
- L'exercice consiste à utiliser un autre outil que celui choisi initialement, d'identifier les nouvelles résonances et ainsi de créer une piste et un fil rouge solide permettant de consolider ou remettre en question les premiers résultats
- Cette matrice est à usage uniquement des praticiens et non des clients qui pourraient s'y perdre...voire s'y engouffrer !



La Matrice d'identité Process Com Kahler communication france

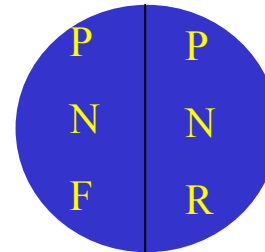


Les états du moi de l'analyse transactionnelle



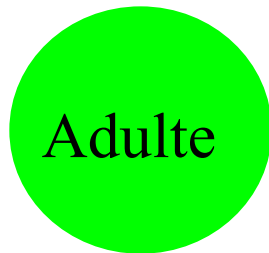
Parent Normatif

- + : Protège, légifère, réglemente
- : Peut persécuter, blâmer, menacer



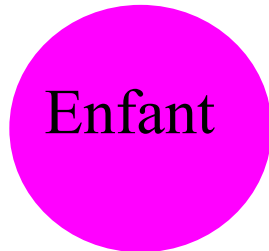
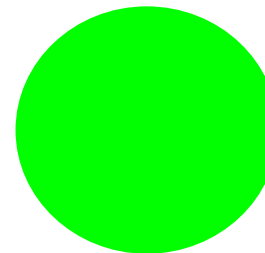
Parent Nourricier

- + : Permet, aide, soutient
- Peut sauver, étouffer, remplacer



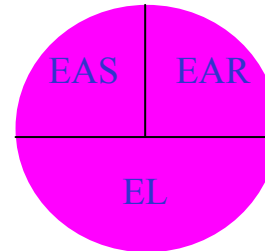
Adulte

Questionne, collecte, informe



Enfant Adapté Soumis (EAS)

- + : obéit aux règles, exécute
- : trop de soumission



Enfant Adapté rebelle (EAR)

- + : s'oppose à l'abus d'autorité, se révolte
- : contestation permanente

Enfant Libre (EL)

- + : s'exprime de façon authentique
- : manque de socialisation, se met en danger



Les 8 polarités de Jung en bref

● Extraversion

- Tire son énergie du contact, élabore sa pensée en parlant, s'exprime spontanément

Se ressourcer



● Introversion

- Tire son énergie de son monde intérieur, parle après avoir élaboré sa pensée

● Sensation : « pratique »

- Porte son attention sur les faits, réaliste, pratique, orienté vers le résultat, procède par étapes

Rechercher ses informations



● intuition : « conceptuel »

- Porte son attention sur les possibilités, conceptuel, attiré par la nouveauté, procède par à coups

● pensée T : « analyse, avec la tête froide »

- Décide en appliquant une grille de critères objectifs, impersonnel, juste, ferme, critique, indépendant

Prendre ses décisions



● sentiment F « convictions avec le coeur »

- Décide en évaluant la cohérence avec son échelle de valeurs, personnel, chaleureux, empathique

● Jugement « structuré »

- Organise, planifie, structure, prévoit, s'y prend à l'avance, agit par anticipation

fonctionner



● Perception « flexible »

- Adaptable, flexible, souple, improvise, s'y prend à la dernière minute, agit sous la pression



Typologie Cérébrale . Savoir utiliser ses 4 cerveaux

Cerveau gauche

Logique : analyse, affirmation de soi, compétition, raisonnement, critique, évaluation, technique, gestionnaire, expertise

Rentabilité financière, Centré résultat

Aspects techniques, « savoir »

Re-engineering

Le « quoi »

S

Relate « l'historique »

T

Organisation et méthode, « apprentissage »

Règles et procédures

Logistique et livraison

Logistique : production, contrôle, méticulosité, fiabilité, conservation, organisation, sécurité, persévérance, réalisation

Cerveau droit

Intuition : créativité, innovation, vision, synthèse, risque, intuition, simultanéité, autonomie

Anticipation, Pensée stratégique

Créativité et innovation, « découverte »

Vision globale, métaphores

N Tourne les faits vers le « pourquoi »

F Tourne les faits vers le « qui, pour qui »

Travail et efficacité d'équipe

« Relation » clientèle

Développement des personnes

communication

Sentiment : animation, empathie, communication, altruisme, impulsivité, sociabilité, émotion, perspicacité, idéalisme

O

r

t

i

c

a

l

l

u

m

b

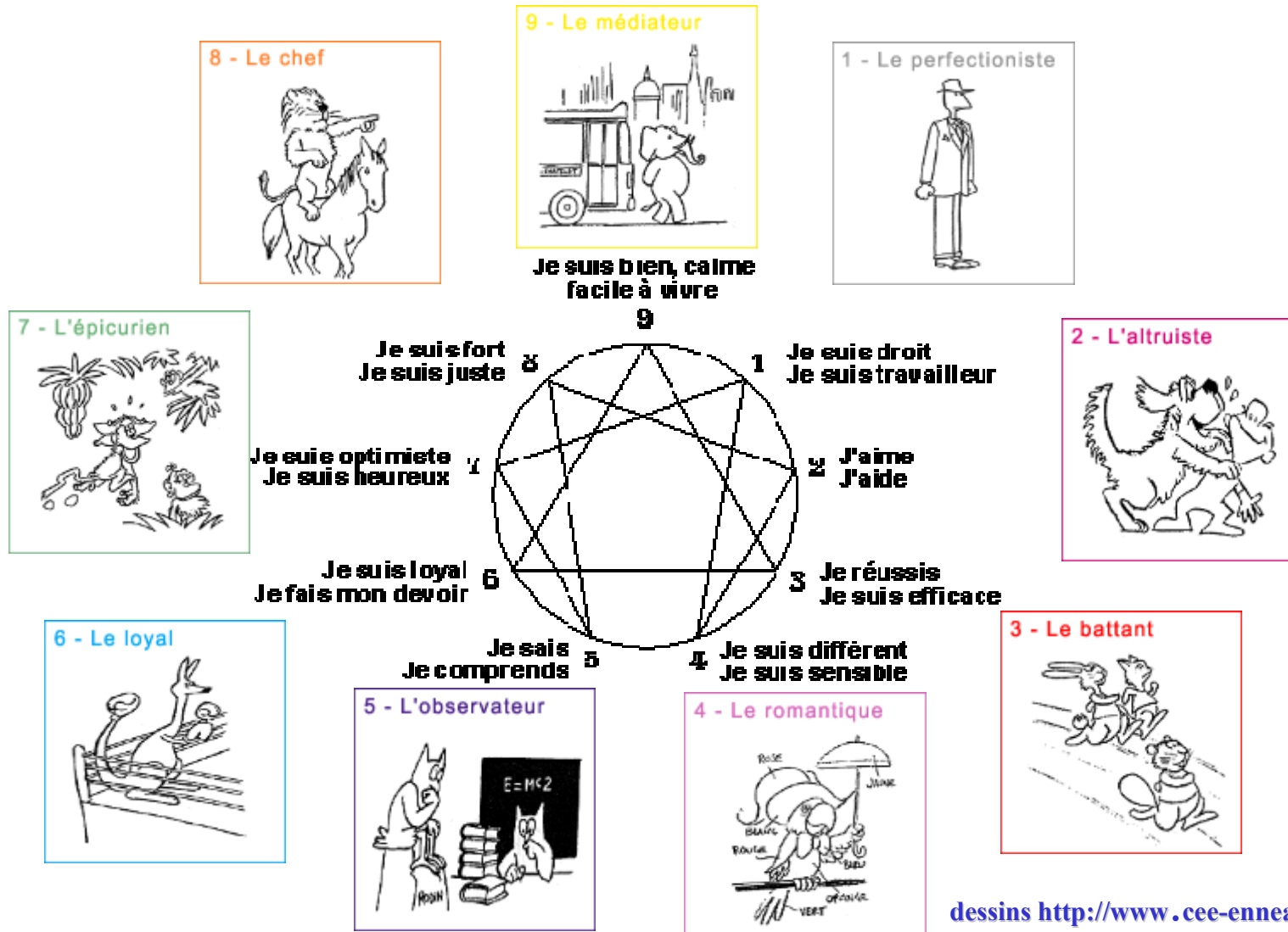
i

q

u



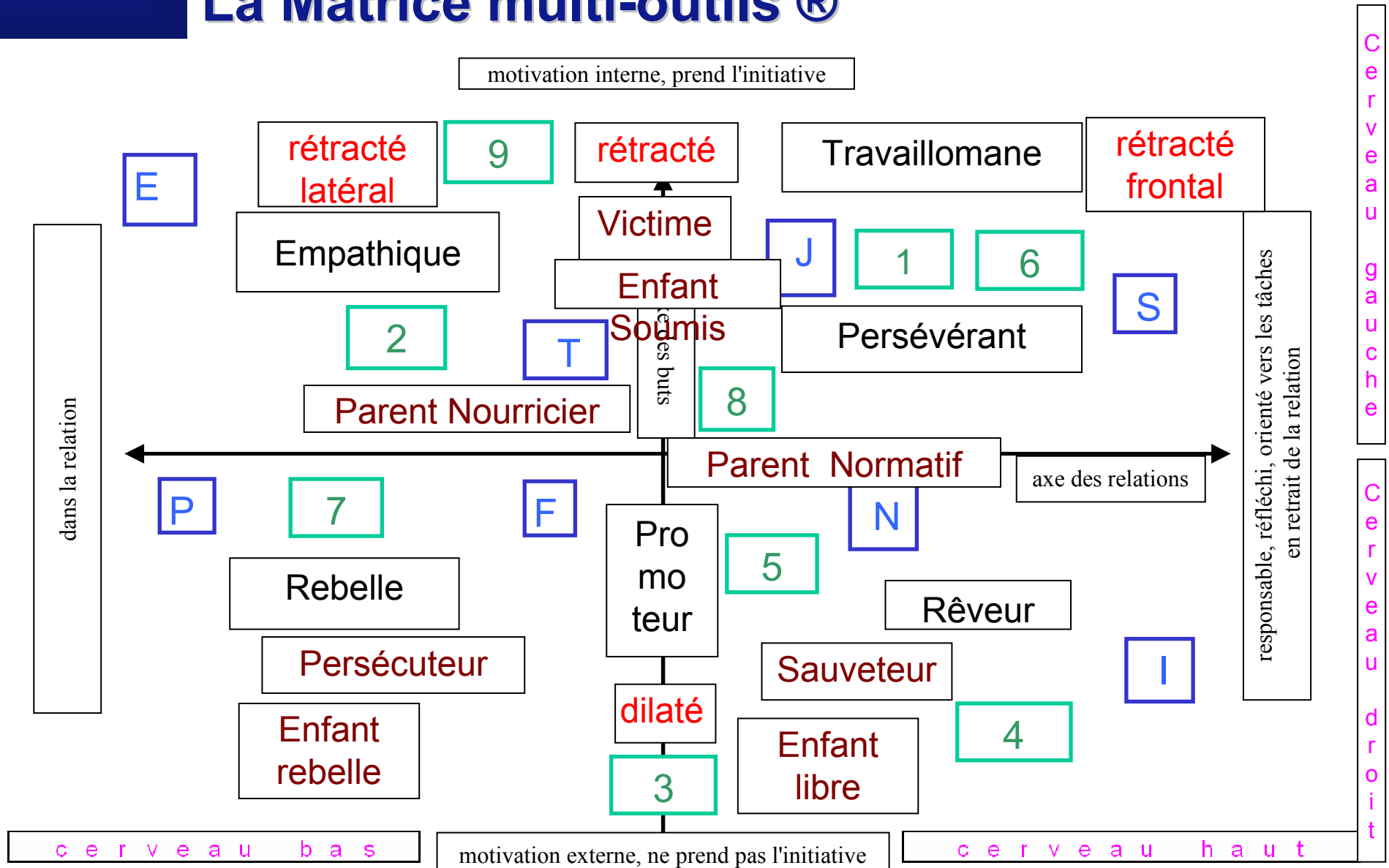
Ennéagramme : chercher sa motivation



dessins <http://www.cee-enneagramme.eu>



La Matrice multi-outils ®



Vos contacts

NOVIAL INSTITUTE SAS



Formation, team-building, coaching en
Stratégie, intelligence économique et management

12 rue du Port F - 21130 LES MAILLYS
Tel : 00 33 (0)3 80 57 38 42

RCS 803 841 196 RCS DIJON

n° formation 26 21 03270 21 auprès du préfet de région Bourgogne

contact@novial.fr novialgroup@club-internet.fr

sites : <http://novial.overblog.com> www.novial.fr

