

NEGOCIER

OBJECTIFS

- Acquérir une méthodologie simple pour préparer une négociation collective, la conduire, la suivre et en exploiter le résultat.

Conditions d'accès à remplir :

ATTENTION ! Ce stage est à dominante COLLECTIVE ! Les inscriptions doivent se faire pour 2 ou 3 Camarades du même syndicat : Négociateur pour le syndicat nécessite la présence de l'équipe syndicale qui le compose.

- Délégués syndicaux, Secrétaires de syndicat, Délégués du Personnel désignés DS, représentants du Syndicat élus en Comité Technique.
- Avoir effectué le stage « Découverte de FO »
- Pour les camarades spécialement mandatés ayant à mener prochainement des négociations collectives, s'engager à suivre le stage « Découverte de FO »
- Les camarades s'engagent à jouer le jeu d'une participation active à des exercices (études de cas et mises en situation) basés sur une négociation collective imaginaire.

PROGRAMME

Les trois phases de la négociation :

- Avant : documentation, stratégies, délégation...
- Pendant : écoute, argumentation...
- Après : suivi, communication.