



GROUPE RENAULT

119, rue du Point du Jour - 92109 BOULOGNE
☎ 01.76.84.14.33 / 01.76.84.14.34 - 📠 01.76.84.14.35
www.cgt-renault.com - e.mail usines@cgt-renault.com
[Intranet Renault](#) e.mail : cgt.central@renault.com

Communiqué de presse CGT du jeudi 28 juillet 2016

Résultats Financiers 1^{er} Semestre 2016

CHIFFRES RECORDS POUR LE GROUPE.

Avec 1 568 000 millions de véhicules, dans un marché mondial global en hausse de 2,4%, Renault voit ses ventes croître de 13,4% pour le groupe, dont une hausse de 16% pour Renault, de +3% pour Dacia et de 26% pour RSM.

Néanmoins, il faut relativiser la hausse des ventes lorsque l'on sait que Renault a fait exploser les ventes dites tactiques « véhicules qui sont vendus au réseau et aux concessions puis ensuite revendus en véhicules d'occasion ».

62% des ventes du groupe se font en Europe, et on retrouve à peu près la même répartition des ventes mondiales qu'en 2011. On vend toujours trois fois plus de véhicules en France que sur notre deuxième plus important marché qui était le Brésil en 2015, suivi de l'Allemagne et de la Turquie.

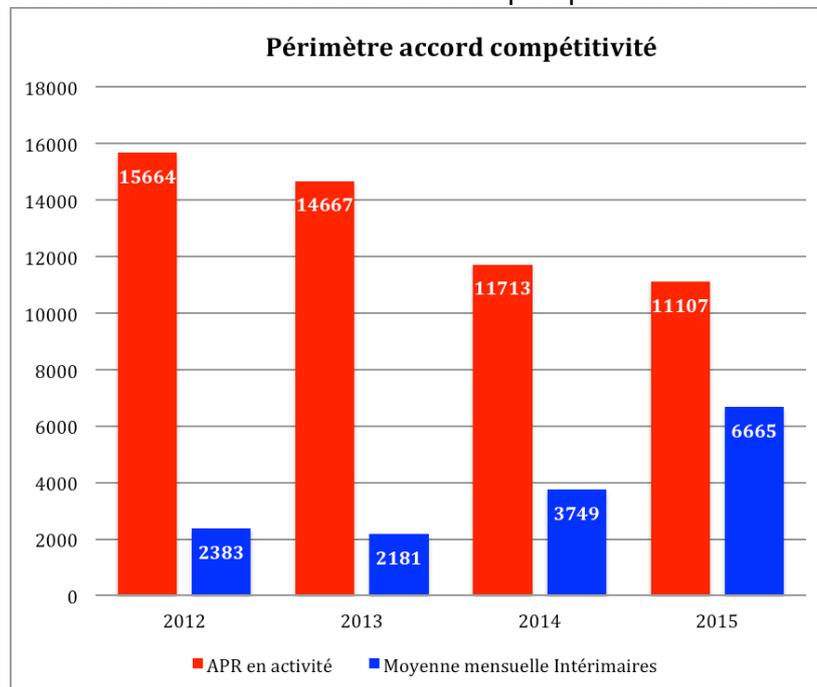
Ce n'est pas en France que Renault se développe le plus.

L'accord compétitivité de 2013 a ramené des volumes de production en France, mais cette hausse des volumes correspond seulement à l'évolution du marché. En comparaison, on produisait plus de véhicules en 2004 soit 1,4 million !

Pour Renault, la priorité est d'être présent sur les marchés émergents tels que l'Inde, la Chine ou de relancer les productions en Iran où le groupe prévoit d'atteindre plusieurs centaines de milliers de véhicules produits d'ici 5 ans. Pour l'instant, les résultats en Chine ne sont pas à la hauteur des espérances, seule l'Inde tire son épingle du jeu mais à quel prix pour les salariés : flexibilité et heures supplémentaires allant de pair pour atteindre ces résultats.

Si pour les financiers, les résultats sont plus que satisfaisants, on ne peut que constater qu'en même temps les effectifs sont en chute libre.

Les seuls effectifs qui augmentent sont les emplois précaires en majorité pour surcroît temporaire d'activité.... Mais de qui se moque-t-on ? Sans ces emplois précaires nos usines ne seraient pas capables de garantir les volumes de production, qui ne sont pas de caractère temporaires. A tout cela, on peut ajouter le recours aux prestataires dont le chiffre d'affaires ne fait qu'exploser tous les ans.



Des délais d'attente à rallonge

**Les années passent et pourtant se ressemblent... mais en pire !
Renault est incapable de répondre à la demande des clients dans des délais raisonnables.**

Les volumes de vente ont certes progressé mais qu'en est-il des délais de livraison ?

Vous avez besoin d'un Kadjar, délai d'environ 4 mois ; d'un Espace V, délai 6 mois, d'une Clio IV, 3 mois, d'une Mégane 4 c'est du même tonneau et la liste se poursuit ainsi pour tous nos véhicules.

Le paradoxe c'est que la plupart des usines ont subi des baisses d'effectifs drastiques et sont incapables de répondre à la demande.

Alors quelle solution va proposer la direction ?

La mise en place d'un accord d'hyper-compétitivité avec plus de flexibilité, des heures supplémentaires, les samedis obligatoires comme chez Peugeot et bien sûr une augmentation des cadences. Les usines slovènes, turques et espagnoles sont déjà passées par là et on ne peut pas dire que les délais d'approvisionnement soient réduits pour autant !

La CGT le réaffirme : les volumes de fabrication de l'ensemble des usines Renault et DACIA doivent être rééquilibrés et diversifiés. Nos usines françaises doivent produire des Duster, Sandero ou Captur sans remettre en cause les marges globales, bien au contraire !

Il nous faut embaucher et mettre un terme à l'envolée de la précarisation.

Nous avons également besoin d'augmentations durables de nos salaires et non pas de primes aléatoires liées aux résultats financiers.

Résultats 1^{er} semestre 2016 comparé 1^{er} semestre 2015

	2016 S1	2015 S1	Différence
Chiffres d'affaires	25185 M€	22197M€	+2988M€
MOP	1541M€	1096M€	+445M€
Branche auto	1121M€	680M€	+441M€
RCI	420M€	416M€	+4M€
MOP en % C.Aff	6,1%	4,9%	+1,2%
Revenu Net	1567M€	1452M€	+122M€