



NOUVELLE ORGANISATION COMMERCIALE SUR IDF

La Direction a annoncé récemment vouloir créer « **une deuxième Direction des Ventes CR/VM sur IDF** » pour soit disant une "**croissance profitable**" mais profitable à qui ?!! Aux vendeurs ? Certainement pas !

La CGT Ricoh REAGIT et met en garde la Direction sur les conséquences directes de cette nouvelle organisation sur les IDV.

D'autres régions ont déjà été victimes de ce remaniement et souffrent encore.....

« **Augmenter notre force de ventes, ainsi que nos managers** » signifie embauche d'IDV supplémentaires avec des secteurs non extensibles → **DECOUPAGE DES SECTEURS ACTUELS** → **MOINS DE POTENTIEL** → **BAISSE DE REMUNERATION**



NOUS, VENDEURS DEVENDRONS IDV CHASSEURS MAIS VONT-ILS ADAPTER NOS PAYS PLAN ? CLAIEMENT NON.

La CGT Ricoh exige que la rémunération et les pay-plan des IDV soient revus cette année (en NAO).

Adapter un Système de rémunération en adéquation avec un potentiel et un secteur, plus d'équité et d'autonomie.

IDV Ricoh, un potentiel en chute libre, des objectifs loin d'être atteignables et des salaires en chute libre...

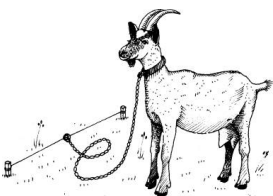
Encore une fois, la Direction régie par les actionnaires, continue à appliquer sa stratégie sans se soucier du bien être des commerciaux.



Votre défense ? C'est de nous aider à faire valoir vos droits en votant pour votre syndicat d'action : **LA CGT**

Objectifs à la hausse + des comptes clients en moins = Objectifs inatteignables

Exigeons et obtenons que les pay-plans soient réellement motivants, et rémunérateurs.



**LE VOTE UTILE
C'EST LE VOTE CGT**

Nous vous laissons méditer...