

# CONSEILLER DE CLIENTÈLE AGRICULTURE

## MISSION

- Le Conseiller de Clientèle Agriculture intervient pour le compte d'une ou plusieurs agences. Il développe et gère un portefeuille de clients agriculteurs en les équipant dans le cadre d'une approche globale de leurs besoins particuliers et professionnels et dans le respect des règles de sécurité et de rentabilité.

## ACTIVITÉS PRINCIPALES

- **Activités Commerciales**
  - Ciblage des clients à rencontrer, pro-activité dans le traitement du plan de contact
  - Développement du portefeuille par la prospection et la demande de parrainage ou de recommandation
  - Développement et pérennisation d'un réseau de prescripteurs
    - Détection des opportunités commerciales
  - Vente des produits et services dans le cadre d'une approche globale des besoins du client.

## PROFIL

- De formation supérieure (école d'ingénieurs) avec une spécialisation agricole, de préférence avec une expérience en organisme professionnel agricole ou en organisme financier
- Maîtrise de la gestion des risques, de l'analyse financière et environnements juridiques, fiscal et économique de l'entreprise agricole
- Sens commercial développé, qualités d'écoute et de travail en équipe
- Certification professionnelle AMF requise

## CONDITIONS PROPOSÉES

*CDI. Entrée en poste dès que possible. Lieu de travail : Le Puy-en-Velay (43)*

## CONTACT

Coordonnées et infos pour candidatures :

### **BANQUE POPULAIRE DU MASSIF CENTRAL**

A l'attention de Mme Cécile MARVIER  
18 Boulevard Jean Moulin  
BP 53  
F - 63057 CLERMONT-FERRAND CEDEX 1  
Infos candidat :

**Merci d'envoyer votre candidature directement sur le site :**  
[www.massifcentral.banquepopulaire.fr](http://www.massifcentral.banquepopulaire.fr)